

Бизнес не просто так соглашается на прогрессию НДСФЛ, отдавая малое, чтобы сохранить намного больше "дыры". Под прогрессивный НДСФЛ (ставка 15% с доходов свыше 5 млн рублей за год) попало лишь 9% поступлений НДСФЛ или 0,6 трлн руб. в 2023 году. Всего же Федеральная налоговая служба (ФНС) собрала 49,2 трлн руб. налогов и социальных взносов, и НДСФЛ лишь пятый по значимости налог.

У индивидуальных предпринимателей (ИП) средний оборот 3 млн руб. в год (предельный по законодательству 150 млн руб.), средняя ставка 6% на Упрощённой системе налогов (УСН), фактические налоги в 6 раз меньше НДСФЛ и социальных взносов работников с аналогичным доходом в 3 млн руб. на Основной системе налогов (ОСН).

Самозанятые имеют предел 2,4 млн руб. в год и платят в среднем 555 руб. налогов за месяц, а работники предприятий — в среднем по 5 тыс. руб. НДСФЛ и ещё социальные взносы.

ИП и самозанятые должны платить с доходов свыше МРОТ хотя бы по ставке НДСФЛ 13% (о социальных взносах по ставке 15–30% даже не говорим), что даст бюджету 1,8 трлн руб., иначе ещё больше высокооплачиваемых работников станут ИП и самозанятыми.

Фактическая ставка НДС в обрабатывающей промышленности составила 15% в 2023 году, тогда как у банков — 1%. При этом валовая добавленная стоимость всей обрабатывающей промышленности у нас всего в 2 раза больше финансовой (в советские времена была примерно в 10 раз больше).

В оптовой торговле, транспортировке и хранении, гостиницах и общепите, операциях с недвижимостью — фактический НДС в среднем 3%, а эти отрасли сферы потребления дают вклад в ВВП даже больше всей промышленности, и именно в сфере потребления ИП и самозанятых в 6,6 раз больше, чем в промышленности.

Если бы фактическая ставка НДС была хотя бы 10% у всех (про 20% даже не говорим), то банки доплатили бы 1,1 трлн руб. и отрасли сферы потребления — ещё 1,4 трлн руб.

Угольщики и металлурги возвращают от государства НДС на 0,5 трлн руб. больше, чем сами уплачивают. Производители электроники, оборудования и транспорта, наоборот, уплатили НДС 0,5 трлн руб., и, может, потому эти товары у нас в основном импортные.

Возврат НДС по капиталовложениям и экспорту следует ограничить только отечественным оборудованием и товарами глубокого переработки, как это сделано в государственных закупках и ускоренной амортизации, отчасти как в ресторанах с возвратом НДС не больше суммы уплаченного.

Стратегические социальные и экономические установки из Послания Президента Федеральному Собранию РФ оценены примерно в 3–4 трлн руб. ежегодных дополнительных расходов, плюс вероятный рост расходов на СВО и новые российские регионы. Предложения в данной статье меры могут дать 4,8 трлн руб., в 8 раз больше сложившейся прогрессии НДСФЛ.

Перейдём к некоторым деталям указанных предложений.

НАЛОГОВАЯ НАГРУЗКА НА ОБРАБАТЫВАЮЩУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И СТРОИТЕЛЬСТВО В ПОЛТОРА РАЗА БОЛЬШЕ, ЧЕМ НА СФЕРУ ПОТРЕБЛЕНИЯ

Федеральная налоговая служба, пожалуй, самое прозрачное и оперативное ведомство в части публикуемой статистики. На сайте ФНС в разделе "Статистика и аналитика" можно найти данные по фактическому поступлению конкретных налогов по отраслям и по регионам. Росстат также публикует много полезного, но с большим временным лагом относительно ФНС, менее детально и с некоторыми неточностями.

Возьмём статистику ФНС по форме №1-НОМ (очень длинное название, опустим его), а также розстатовскую структуру ВВП по добавленной стоимости по отраслям. Росстат даёт за 2023 год ВВП 156 трлн руб. без учёта налогов на товары и импорт, а с их учётом 171 трлн руб. Федеральная таможенная служба сообщила о собранных в 2023 году налогах и пошлинах в размере 6,6 трлн руб., пока без их детализации и распределения по отраслям. Это немного относительно поступлений по линии ФНС, а потому в данной статье не анализируется. Сравним сумму фактических поступлений налогов и социальных взносов (как выше указано, это 49,2 трлн руб.) и ВВП (171 трлн руб. без учёта таможенных сборов 6,6 трлн руб.), получим фактическое налоговое бремя 29,9%.

По объёму поступлений первыми идут социальные взносы — 11 трлн руб., затем НДСФИ (налог на добычу полезных ископаемых) — 10,7 трлн руб., НДС — 8,3 трлн руб., налог на прибыль — 8,2 трлн руб., НДСФЛ — 6,9 трлн руб., далее — другие налоги

НАЛОГИ И РОСТ ПРОИЗВОДСТВА

Как избавиться от внутренних офшоров

и акцизы. Как минимум, сразу видно, что обсуждаемый в части прогрессивных ставок НДСФЛ является лишь пятым по значению налогом, наименее важным для бизнеса.

ВВП есть сумма валовой добавленной стоимости (ВДС) конкретных отраслей, а также сумма зарплат, прибыли, амортизации и налогов по отраслям. Взяв данные формы 1-НОМ, можно посчитать ВДС и фактическое налоговое бремя по конкретным отраслям (Росстат даёт лишь около 40 укрупнённых позиций). Сразу надо оговориться, что хотя налоговая ВДС и совпадает с розстатовской на уровне ВВП в целом, но отчасти отличается от неё по ряду отраслей, являясь более детальной и надёжной.

Зарплата легко рассчитывается исходя из суммы поступлений НДСФЛ, на 96% состоящей из трудового дохода с фактической средней ставкой 13,1%. Поступления УСН, где очень мала сумма официальных расходов на бизнес, идут по фактической средней ставке 6,0%, хотя по сути близки к зарплате. Прибыль чётко вытекает из сумм поступлений налога на прибыль и его фактической ставки 20,5%, поскольку этим налогом облагается не только прибыль, но и ряд расходов бизнеса с элементами потребления. Амортизация высчитывается исходя из поступлений налога на имущество, соотношений облагаемых этим налогом видов основных средств и не облагаемых, которые можно почерпнуть в данных Росстата.

Поступления НДСФИ и за пользование природными ресурсами составляют 10,7 трлн руб. и 1,3 трлн руб., относительно ВВП составляют 7,3%. Из этих двух родственных налогов на добычу нефти и газа пришлось 10,5 трлн руб., на добычу угля и руды — ещё 0,4 трлн руб., почему-то на оптовую торговлю — 1 трлн руб. (скорее всего, также связанную с сырьём). Отрасли нашей экономики за периметром добычи полезных ископаемых почти лишены этих двух налогов, и там фактическая налоговая нагрузка в среднем складывается на уровне 26%, с существенными различиями по отраслям.

Обрабатывающие производства показывают налоговую нагрузку 35%, строительство — 32%, оптовая торговля — всего 22%. Буквально, как если бы оптовая торговля платила только НДС без ухищрений (то есть 20%) и ещё немного акцизов, однако фактическая ставка НДС здесь лишь 4,2%. Налоговая нагрузка в оптовой торговле в 1,5–1,6 раза меньше строительства и обрабатывающего производства, хотя торговля является лишь надстройкой над базисным производством и строительством.

В оптовой торговле велика доля нефтепродуктов, которая отдельно не указывается, что сильно затрудняет анализ. С торговлей нефтепродуктами связана треть топливного дельфера, возвращаемого из бюджета в виде отрицательного акциза 0,6 трлн руб. (ещё 1,2 трлн руб. возвращается отрасли добычи нефти).

Плохая ситуация складывается с фактической налоговой нагрузкой в транспортировке и хранении — 22%, финансах — 21%, гостиницах и общепите — 19%, операциях с недвижимостью — лишь 15%. Даже в социально ориентированных образованиях и здравоохранении с нулевым НДС во многих случаях налоговая нагрузка составляет 27–28%, зримо больше надстроечных отраслей и сферы потребления.

УСН КАК ВНУТРЕННИЙ ОФШОР ДЛЯ ПРОЦВЕТЕНИЯ СФЕРЫ ПОТРЕБЛЕНИЯ В УЩЕРБ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Вспомним, сколько было за последние годы заголовков в СМИ, что рабочие и мигранты массово ушли в доставку, такси, что разливает кофе в Москве выгоднее и проще, чем работать на конвейере условного Ульяновского автомобильного завода. Перекосы нашей налоговой системы категорически усиливают перекосы рынка труда, увеличивают дефицит кадров вместо того, чтобы содействовать первоочередной занятости именно в промышленности. Газета "Завтра" писала об этом в статье "О нехватке рабочих рук. Перекосы в структуре занятости" в ноябре 2023 года.

Рассмотрим распределение фактических поступлений УСН по основным сферам экономики. На добычу полезных ископаемых и обрабатывающие производства приходится всего 7,7% поступлений УСН, хотя вклад этих двух сфер в ВВП составляет 30%. На оптовую и розничную торговлю, транспортировку и хранение, гостиницы и общепит, операции с недвижимостью приходится 51% поступлений УСН и 34% ВВП. При сопоставимом вкладе в ВВП производственной и потребительской сфер различия в поступлениях УСН в 6,6 раза.

Российские производственные предприятия в основном на Общей системе налогов столкнутся

с ростом налоговой нагрузки из-за обсуждаемой прогрессии НДСФЛ, тогда как сфера потребления продолжит процветать на УСН. Многие политики, бизнес-ассоциации, учёные активно продвигают поддержку малого бизнеса как столпа экономики, только необходимо чётко поставить вопрос: производство или потребление является столпом экономики? Должны ли мы поддерживать малый бизнес в дорогих ресторанах, ночных клубах, салонах красоты, бутиках, недвижимости, ориентированных на потребление богатых так же, как малый бизнес с реальным производством?

По УСН за 2022 год объект обложения составил без малого 18 трлн руб., уплачено налогов 0,8 трлн руб. при ВВП 156 трлн руб. (подробной статистики по УСН за 2023 год пока нет). То есть через малый бизнес прошло почти 12% ВВП, но уплачено всего 2% от всех налогов, а реальная ставка УСН составила 4,7%. Социальных взносов малый бизнес заплатил 236 млрд руб., лишь 1,3% со своих доходов, доведя фактическую суммарную ставку до 6%. В 2023 году на Общей системе налогов поступления социальных взносов составили 11 трлн руб. из 165 трлн руб. ВВП без таможенных пошлин или 6,7%, только по одному виду налогов.

Самозанятых на конец 2023 года было 9 млн человек, и они заплатили всего 60 млрд руб. налога на профессиональный доход, в среднем по 555 руб. в месяц. Трудовой доход в 2022 году получили 55,7 млн человек, суммарно 25 трлн руб., в среднем 37 тыс. руб. в месяц. Они заплатили только НДСФЛ по 5 тыс. руб. в месяц, а ещё работодатель заплатил социальные взносы.

ПРИРАВНЯТЬ СТАВКИ УСН И САМОЗАНЯТЫХ С ДОХОДАМИ СВЫШЕ МРОТ К СТАВКАМ НДСФЛ

Почему-то обсуждать прогрессивную шкалу НДСФЛ можно, а прогрессивную шкалу УСН для ИП нельзя, хотя многие ИП получают доход зримо выше 1 млн руб. или 5 млн руб. (обсуждаемых порогов прогрессии НДСФЛ). ИП обеспечили 11 трлн руб. из 18 трлн руб. доходов малого бизнеса. На середину 2022 года было зарегистрировано 3,7 млн ИП, средний оборот ИП составил 3 млн руб. в год, 250 тыс. руб. в месяц, а предельный оборот возможен до 150 млн руб. в год. 92% ИП выбрали объект обложения доходов и лишь 8% — доходы за минусом расходов, что указывает на минимальность расходов на бизнес и массовое направление доходов на потребление.

В 2023 году наёмный работник с зарплатой 3 млн руб. в год заплатил бы НДСФЛ 13% (свыше 5 млн руб. — 15%) и социальные взносы 30% (свыше 1,9 млн руб. — 15%). В деньгах это 390 тыс. руб. НДСФЛ и 735 тыс. руб. социальных взносов, суммарно 1,1 млн руб. Но типичный ИП с таким же доходом заплатит лишь 174 тыс. руб. Вроде для малого бизнеса понизили ставку социальных взносов за наёмных работников до 15% в ответ на обложение зарплат, но что-то несильно это сказалось на росте их фактического поступления.

Среди самозанятых много людей с редкими небольшими доходами, но также изрядно с большими доходами, а порог доходов для этого налогового режима 2,4 млн руб. в год или 200 тыс. руб. в месяц. Должны ли все самозанятые платить по ставке 4% независимо от дохода? Может, поднять ставку для самозанятых с доходами свыше МРОТ хотя бы до 13%? (МРОТ — минимальный размер оплаты труда, 19 тыс. руб. в месяц с 1 января 2024 года).

Поступления повышенного НДСФЛ с доходов выше 5 млн руб. по ставке 15% составили в 2023 году 0,6 трлн руб. или лишь 9% поступлений этого налога. Если бы все небольшие ИП преимущественно из сферы потребления платили бы налог по ставке 13% вместо 6%, то дополнительные поступления составили бы 1,3 трлн руб. Если бы три четверти самозанятых платили 13% хотя бы с дохода уровня МРОТ и одна четверть — те же 13% с половины предельных 200 тыс., то есть по 2,5 тыс. руб. и 13 тыс. руб. в месяц вместо 555 руб., это дало бы ещё 0,5 трлн руб.

Президент России в своём Послании чётко заявил о борьбе с дроблением бизнеса (одновременно с амнистией за прошлое). Гораздо более чётко, чем он заявил про прогрессию НДСФЛ, и такие акценты не случайны. Проблема псевдомалого бизнеса и псевдосамозанятых стоит у нас намного острее проблемы прогрессивной шкалы НДСФЛ. Если весь упор сделать только на рост прогрессии НДСФЛ, то ещё больше будет псевдо-ИП и псевдосамозанятых, а поступления НДСФЛ вырастут минимально. Ещё раз следует подчеркнуть, что это не отрицание необходимости прогрессии НДСФЛ, только нужно правильно понимать все её аспекты.

Ещё немного статистики в региональном разрезе. Из 604 млрд руб. поступлений НДСФЛ по ставке 15% в 2023 году на Москву пришлось 351 млрд руб., на Московскую область, Санкт-Петербург и Краснодарский край суммарно ещё 107 млрд руб., то есть около 75%. По статистике поступлений УСН с ИП в размере 643 млрд руб. в 2022 году на указанные четыре региона пришлось 264 млрд руб. или около 41%. По доходам от самозанятых ситуация похожая. Эти четыре региона имеют хорошую бюджетную обеспеченность, и не лучшее ли будет зачислять обсуждаемый прогрессивный налог на состоятельных людей в федеральный бюджет для последующего распределения между небогатыми регионами?

МАЛОСТЬ РОССИЙСКОЙ ОБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ СКВОЗЬ ПРИЗМУ ВОЗВРАТА НДС ПО ЭКСПОРТУ СЫРЬЯ И ИМПОРТУ ОБОРУДОВАНИЯ

Фактическая ставка НДС сложилась на уровне 5,3% в 2023 году, если разделить фактические поступления этого налога 8,3 трлн руб. (по данным ФНС) на ВВП без учёта налогов 156 трлн руб. (по данным Росстата). Указанный ВВП является суммой ВДС по отраслям, а значит, и по конкретным предприятиям как плательщикам этого налога. Фактически основная ставка 20% или льготная ставка на продукты питания 10% у нас встречаются достаточно редко, хотя в администрировании НДС и достигнуты большие успехи после введения много лет назад электронных счетов-фактур. Всё дело в многочисленных официальных льготах и возмещениях этого налога.

Специфика НДС во многом является основой для вывода денег за рубеж, раньше через недружественные страны, теперь через дружественные офшоры. Для вывода денег достаточно продать что-то на экспорт по заниженной стоимости через внешне не связанную компанию в Эмираты, Гонконге или где-то ещё, либо даже по реальной стоимости с получением официального возврата НДС по экспорту. Можно импортировать какое-то оборудование, якобы никоим образом не производящееся в нашей стране, заплатить зарубежному посреднику из дружественного офшора, а в России получить возврат НДС по капитальным вложениям.

Именно экспортёры с капиталоемким производством являются у нас лидерами по оптимизации НДС (по той же Форме № НОМ-1). Отрасли добычи угля, руды чёрных и цветных металлов получили от государства через возврат НДС на 27,2 млрд руб. больше, чем заплатили. Производители драгоценных и цветных металлов получили ещё 192 млрд руб. Производители нефтепродуктов и химических веществ получили всего-то 42 млрд руб. Суммарно — 0,5 трлн руб., почти как дополнительные доходы от прогрессии НДСФЛ.

Фактическая ставка НДС в нефтедобыче положительная, но не очень большая — 3,4%, хотя и добывается с помощью внушительного НДСФИ до фактической налоговой нагрузки 58%. Однако в угольной и металлургической отраслях НДСФИ ничтожно мал, по сравнению с нефтяниками и спецификой НДС в пользу этих отраслей.

Фактическая ставка НДС для отечественных производителей компьютеров и электроники, машин и оборудования, автотранспорта в среднем составляет 15%, и сумма akurat 0,5 трлн руб. То есть производители продукции конечного передела платят НДС, который затем с лихвой возвращается экспортёрам сырья, субидируя вторых за счёт первых.

На первый взгляд может показаться, что первые произвели основные средства для вторых, вторым вернули НДС и усилили их способность покупать основные средства у первых. Но нет, электроника, оборудование и транспорт у нас в основном импортные, и возврат НДС фактически субсидирует зарубежных производителей за счёт производителей российских.

Обратимся к сборнику Росстата "Инвестиции в России 2021", к таблице "Видовая структура инвестиций в основной капитал" (стр. 42). На первом месте инвестиции в здания, сооружения, улучшение земель, составляющие 39,2%; затем следуют машины, оборудование, транспортные средства — 37,4%; потом жилые здания — 12,4%; интеллектуальная собственность — 4,1% и прочие — 6,9%. Из прогнозных инвестиций 2024 года размером 35 трлн руб. только 13,1 трлн руб. пойдёт на машины, оборудование и транспортные средства. Здания в основном строятся офисные и торговые, а их капитальный ремонт чаше всего идёт с признаками налоговой оптимизации.

Сообразно сборнику Росстата "Торговля в России 2021" (диаграмма 6.9 "Товарная структура экспорта и импорта Российской Федерации"), доминировали в составе экспорта минеральные продукты (51,3%), а в составе импорта — машины, оборудование и транспортные средства (47,7%). Возьмём эти 47,7% и прогноз суммарного импорта 2024 года (27,5 трлн руб.) — получим стоимость импорта машин, оборудования и транспортных средств в 13,1 трлн руб. Случайно ли статистические величины стоимости импорта и транспортных средств в инвестициях и импорте совпали?

От отрицательного НДС удалось избавиться в ресторанах, для которых в Налоговом кодексе теперь прописана невозможность возврата НДС больше фактически уплаченного. Может, такое условие сделать и для угольщиков и металлургов, организаций других сырьевых отраслей, запретив возврат НДС больше фактически уплаченного?

Что, если оставить возврат НДС только по экспорту товаров глубокого передела и капитальным вложениям в российское оборудование, чтобы было выгоднее использовать сырьё на производстве внутри нашей страны? Подобные условия уже применяются для государственных закупок и для ускоренной амортизации при расчёте налога на прибыль. Бонусом экспортёрам сырья может стать зачёт такого НДС в отмену экспортной пошлины, имеющей схожую базу обложения и усиливающую налоговый пресс. Что, если по стране в целом ввести единую ставку НДС 10% с категорическим сокращением льготных ставок и оснований возврата НДС?

ПРОИЗВОДИТЕЛИ МАШИН И ЭЛЕКТРОНИКИ ПЛАТЯТ НДС ПО СТАВКЕ В 3 РАЗА ВЫШЕ СТАВОК СЕКТОРОВ ПОТРЕБЛЕНИЯ В ОСНОВНОМ БОГАТЫХ И СРЕДНЕГО КЛАССА

Следующими бенефициарами специфики НДС являются организации финансово-банковской сферы с фактической ставкой НДС 1%. По уровню средних зарплат эта сфера никак не бедная, соревнуется с нефтяниками за самые большие зарплатные, многие из которых подпадают под прогрессию НДСФЛ. Только как в случае с малым бизнесом, в финансовой сфере почти нет НДС, и, может, не случайно крупные банки не сопротивляются небольшому росту ставок НДСФЛ?

Во многих западных странах НДС на банки уже ввели. Сбёр сообщил об уплате налога на сверхприбыль в размере 3 млрд руб. при прибыли 1,5 трлн руб. Прибыль всех банков составила 3 трлн руб. в 2023 году. Если бы банки, страховые и подобные организации платили НДС хотя бы по ставке 10% (даже не по 20%), это дало бы казне 1,1 трлн руб., почти вдвое больше текущих доходов от прогрессии НДСФЛ.

Оптовая торговля платит НДС по фактической ставке 4,1% (хотя очень редко подходит под критерии малого бизнеса) во многом за счёт половины своего внешнеторгового оборота с возвратом НДС. Допустим, возврат НДС производителям в ряде отраслей оправдан, но при чём здесь торговля? Транспортировка и хранение платят НДС по фактической ставке 2,9%, гостиницы и общепит — 2,6%, операции с недвижимостью — 3,8%. Сколько в этих отраслях реально крупных организаций и объектов собственности с дроблением бизнеса и УСН? Если бы эти три сферы потребления платили НДС по фактической ставке хотя бы 10%, то дополнительные доходы бюджета составили бы 1,4 трлн руб.

По нашей статистике потребления, упрощённо, на 10% населения приходится 50% потребления. Многие предприятия сферы потребления с низким фактическим НДС как минимум наполовину работают на богатых и средний класс. Неполноч рассматривать умеренную прогрессию НДСФЛ, при этом оставляя "за кадром" специфику НДС в таких потребительских отраслях, масштаба вдвое больше этой прогрессии. Может, подумать, как собрать в этих отраслях с ориентацией на потребление больше НДС для финансирования новых социальных инициатив из Послания?

Ещё раз следует напомнить, что в этих секторах потребления существенную роль играют УСН и самозанятые. Точнее, именно здесь в основном процветает дробление бизнеса, отдельно указанное в Послании Президента, а также подмена трудовых отношений самозанятими.

Таким образом, в рамках создания более справедливой налоговой системы следует урегулировать перегибы НДС и УСН, фактически складывающиеся в пользу экспортёров сырья, импортёров оборудования, а также потребления богатых и среднего класса и дать преимуществу отечественным производителям, что позволит собрать дополнительные доходы на социальные инициативы из Послания. Совокупный масштаб вопросов к НДС и УСН, отмеченных в данной статье, составляет примерно 4,8 трлн руб., тогда как прогрессия НДСФЛ даёт лишь 0,6 трлн руб.

Сергей АНУРЕЕВ,
доктор экономических наук,
профессор кафедры
общественных финансов
Финансового университета

Хью Десантис в статье в The National Interest "Готовимся к многополярному миру" (11.03.2024) пишет:

"Хотя неясно, какие контуры возникнут из нынешнего геополитического беспорядка, Соединённые Штаты должны подготовиться к миру, в котором будет преобладать силовая политика, а не либеральные идеалы. Чтобы сохранить международную стабильность, США и Западу придётся разработать новые правила поведения совместно с автократиями, такими как Китай, и средними державами, чтобы они стали участниками глобального порядка, который они смогли создать".

ВОЕННАЯ МОЩЬ

"Америка имеет 750 военных баз в восьмидесяти странах, а также сеть альянсов и партнёрств; Соединённые Штаты располагают технологически инновационными боевыми силами, на которые приходится 12% всех федеральных расходов".

"Конкуренция со стороны противников Америки вызывает ещё большую тревогу. Несмотря на замедление экономического роста, Китай неуклонно ослабляет доминирование Америки. Он быстро модернизирует свои вооружённые силы, включая расширение ядерных сил межконтинентальных баллистических ракет (МБР) наземного базирования, строительство около 350 новых ракетных шахт, баллистических ракет морского базирования (БРПЛ) большей дальности и новых средних DF-17. Ракеты дальнего действия, оснащённые гиперзвуковым планирующим аппаратом.

Получая выгоду от роста ВВП в среднем более чем на 9% с конца 1990-х годов, Китай теперь обладает крупнейшим в мире военно-морским флотом, который стремится к использованию возможностей открытого моря".

"Москва продолжает обновлять свои ядерные силы. Международный валютный фонд (МВФ) ожидает, что экономический рост составит 2,6% в 2024 году благодаря продолжению экспорта энергоснабжителей. Более того, в этом году Россия направит треть своих бюджетных расходов на оборону".

"Москва планирует модернизировать баллистическую ракетную систему ближнего радиуса действия двойного назначения "Искандер-М", которая развёрнута в Калининграде, и разработать новые средства доставки, такие как крылатая ракета наземного базирования (и двойного назначения) 9М729".

"Россия также разрабатывает межконтинентальную баллистическую ракету "Сармат", гиперзвуковой планирующий

ТОЧНО ГЕГЕМОН?

Сравнение США с другими странами в важнейших сферах деятельности

ракетный комплекс "Авангард" и погружаемый беспилотник с ядерной установкой, который можно будет спускать с подводных лодок для нанесения ударов по авианосным группам и, возможно, городам вдоль побережья США".

"Благодаря успешному испытанию твёрдотопливной гиперзвуковой ракеты Северная Корея теперь имеет систему доставки, обладающую дальностью, надёжностью и маневренностью, позволяющую нанести удар по американской территории".

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПЕРВЕНСТВО

"Доля США в мировом ВВП сократилась вдвое по сравнению с 50%, которые она имела после Второй мировой войны. На Соединённые Штаты в настоящее время приходится чуть более 25% мирового ВВП по рыночным обменным курсам. На Китай и Европейский Союз (ЕС) приходится примерно по 18%, а доля Азиатско-Тихоокеанского региона составляет около 37%.

Однако по паритету покупательной способности, в отличие от доли Азиатско-Тихоокеанского региона, составляющей 45% (19% из которых приходится на Китай), Соединённые Штаты, как и ЕС, занимают около 15%.

"Китай — не единственная растущая экономическая держава в глобальном переходном периоде. На долю Индии приходится почти 7,5% мирового ВВП. Сейчас это пятая по величине экономика мира по рыночным ценам и третья по паритету покупательной способности. Morgan Stanley ожидает, что к 2027 году Индия станет третьей по величине экономикой, обогнав Германию и Японию".

ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ДОМИНИРОВАНИЕ

Хью Десантис продолжает анализ: "Китай и Европа посягают также на технологическое доминирование Америки. В 2020 году на долю США пришлось около 25% мировых инвестиций в НИОКР по сравнению с 69% в 1960 году. Китай увеличил свою долю с 4,8% мировых расходов на технологии и инновации до 23% в 2020 году, а на долю Европы приходится около 22%.

Китай, несомненно, является крупнейшим производителем патентов, более чем вдвое обгоняя США".

Согласно исследованию Австралийского института стратегической политики, Китай опережает Соединённые Штаты в технологическом отношении в тридцати семи из сорока четырёх областей: от искусственного интеллекта до робототехники".

"Китай уже отреагировал на запрет Вашингтона на экспорт компьютерных чипов, ограничив экспорт галлия и германия — элементов, используемых в производстве полупроводников, оптоволоконных сетей и военного оборудования, а в последнее время — и графита, компонента электромобилей".

ПЕРВЕНСТВО В КОСМИЧЕСКОЙ ГОНКЕ

Эдан Йоханнан в статье в The National Interest "Космическая стратегия Китая затмевает амбиции США" (11.03.2024) пишет:

"Космическая стратегия Китая включает в себя множество составляющих: от добычи полезных ископаемых на астероидах до увеличения количества размещённых в КНР спутников и разработки конкурента американской навигационной системы GPS. Однако её конечная цель ясна: укрепить всеобъемлющую национальную мощь страны".

"Космическая программа за последние годы обеспечила Китаю огромный успех. Например, космическая станция КНР "Тяньгун" первоначально вышла на орбиту Земли в апреле 2021 года и с тех пор приняла шесть отдельных экипажей астронавтов. В прошлом году Чжан Цюю, исследователь из Китайской академии космических технологий, объявил, что в будущем размер станции увеличится вдвое, чтобы поддерживать более 100 научно-исследовательских проектов, реализуемых на орбите. Кроме того, Китай успешно собрал лунный материал в 2020 году с помощью своей миссии "Чанъэ-5", высадил на Марс свой марсоход "Чжунжун" в 2022 году и совершил рекордные 67 целевых запусков в 2023 году. Недавно Харбинский технологический институт (НТИ) объявил о планах создания к 2036 году обитаемого комплекса на Луне. Предполагаемая цель проекта, возглавля-



емого главным инженером НТТ Май Хунъянь, — изучение химического состава лунной поверхности.

Этот план имеет значительные шансы стать реальностью. Как многие уже знают, Китай не новичок в грандиозных архитектурных проектах. Китайская база на Луне представляет собой экономический вызов интересам США".

ПОЛИТИЧЕСКАЯ ВЛАСТЬ

Хью Десантис считает, что "в противостоянии геостратегическим вызовам, создаваемым Россией и Китаем, Соединённые Штаты остаются опорой своих альянсов в Европе и Азии. Однако неоспорима политическая власть, которой США обладали во время холодной войны и в течение десятилетия после распада советской империи, угасает. Основной причиной является изменение геополитических интересов и разстановок сил среди развивающихся регио-

нальных держав, которые требуют голоса в глобальном управлении".

"Продолжающаяся критика Запада за его квазиколаониальное доминирование в международном экономическом и политическом порядке ещё раз отражает стремление Глобального Юга иметь право голоса в принятии международных решений. Раздражённые постоянным разрывом в ВВП на душу населения между Севером и Югом, развивающиеся страны уже давно пытаются ограничить фактическое право вето, которым пользуются Соединённые Штаты и Европа как главы Всемирного банка и МВФ.

Азиатский банк инфраструктурных инвестиций, созданный Китаем в 2016 году и в настоящее время насчитывающий 109 стран, и Банк развития БРИКС стали своего рода вторым Бреттон-Вудсом, призванным бросить вызов доминированию Запада.

Тридцать пять стран совсем недавно выразили своё недовольство богатым миром, воздержавшись от осуждения

вторжения России на Украину на голосовании в ООН в октябре 2022 года. Многие считали Соединённые Штаты за провоцирование конфликта, высмеивая лицемерие основанных "на правилах" решений о введении санкции против России, при одновременном игнорировании неустанного поглощения Израилем палестинской территории".

От редакции:
Хью Десантис, бывший сотрудник ЦРУ и Госдепа США, делает вывод о том, что гонка за военное доминирование и развязывание новых войн бесперспективны в складывающихся условиях. Но кто его будет слушать в современной Америке, где глубинное государство, состоящее из представителей ВПК и финансовых институтов, решает всё.

Материал подготовили
Владимир ОВЧИННИКОВ
и **Юрий ЖДАНОВ**